

Client referral:

HDMP

What?

International software company for the medical industry.

Where?

<http://www.hdmp.com>

Who?

HDMP België , dochteronderneming van een medische informaticagroep, is gespecialiseerd in de ontwikkeling, research en services op het gebied van elektronische medische dossiers.

Het voor artsen ontwikkelde product "Health one" besteedt vooral aandacht aan algemene gestandaardiseerde oplossingen. In elektronisch formaat verzamelt het alle gegevens betreffende de gezondheid van de patiënt in 1 dossier. "Health one" vereenvoudigt niet alleen het werk van de arts of de arts-specialist maar is ook een hulpmiddel bij het voeren van preventieacties.

Mede door de gebruiksvriendelijkheid van het product (aanpasbaarheid zonder programmeren) heeft HDMP een leiderspositie ingenomen op de Belgische markt.

Waarom heeft u de hulp ingeroepen van een headhunter?

Het succes van "Health one" is rechtstreeks verantwoordelijk voor de groei van HDMP. Vermits het bedrijf veel belang hecht aan een goede support & services naar de geneesheren toe, werd er besloten een bijkomende helpdesk aan te werven. Een bijkomende IT-er werd tevens een noodzaak vermits het gaat om een product dat voortdurend evolueert.

Vooraleer een beslissing te nemen in verband met de rekrutering van nieuwe medewerkers, heeft **Jeff Boulton** -Country Manager- de verschillende mogelijkheden op een rijtje gezet:

- Zelf zoeken: tijdrovend
- Via internet: gebrek aan filter en dus ook tijdrovend
- Interimkantoren: al positieve maar ook negatieve ervaringen gehad
- Externe consultants: hebben teveel tijd nodig om zich in het bedrijf in te werken en zich aan de bedrijfscultuur aan te passen.
- Rekruteringsbureau: beste oplossing.

Waarom Ulysses Consulting?

Via een gemeenschappelijke kennis kwam Jeff Boulton bij ons terecht. Het eerste contact verliep vlot en er werd uitgebreid gesproken over de gezochte profielen en over de bedrijfscultuur.

De contractvoorwaarden van Ulysses Consulting -een fee bij het starten van de opdracht en een percentage na aanwerving van de kandidaten (samen met een waarborg van 6 maanden)- vormden geen enkel probleem en er werd besloten tot een samenwerking.

Hoe verliep de samenwerking voor Ulysses Consulting?

Een vertrouwensrelatie was gelegd en onze opdracht kon starten. Mogelijke kandidaten werden bij UC uitgenodigd, geïnterviewd en indien goed bevonden naar HDMP doorgestuurd samen met een rapport. Daarbij werd sterk rekening gehouden met het feit dat HDMP echte team players zoekt.

De helpdeskfunctie werd reeds na een paar weken ingevuld en de IT-functie na ongeveer 2 maanden.

Voor Ulysses was dit de bevestiging van het feit dat de communicatie met HDMP zeer goed verliep; we hadden voldoende uitleg gekregen over de gewenste profielen en over de bedrijfscultuur.

Hoe verliep de rekrutering voor HDMP?

Jeff Boulton ervaart onze samenwerking als positief.

De regelmatige feedback vanwege Ulysses Consulting gedurende de rekrutering en de betrokkenheid van de consultants tot aan de afronding van het aanwervingproces werden sterk op prijs gesteld. Het feit dat we na aanwerving zowel de klant als de nieuwe medewerker(s) contacteren met de vraag of alles naar wens verloopt, draagt alleen maar bij tot een aangename samenwerking. Ons bezoek bij HDMP verliep dus in een ontspannen sfeer, bij een tevreden klant met gelukkige werknemers.

Wij zien er dus zeker naar uit om op dezelfde basis verder te werken en danken Jeff Boulton en zijn medewerkers voor de hartelijke ontvangst.

Info?

Betty CORNELIS
Marketing Manager
Ulysses Consulting
Tel: +32 (0)2 583 99 33

Nico VASTENAVONDT
Webmarketeer
Ulysses Consulting
Tel: +32 (0)2 583 99 47